

Bachelor Chargé d'affaire (Bachelor CA)



Bachelor Chargé d'affaire (Bachelor CA)

Niveau 6 (Bac+3)



Code titre / diplôme

26R31201

Code RNCP

38602

Date d'enregistrement RNCP

09/02/2024

Certificateur

Association Sup de Vinci



Cadre européen de la certification

Reconnu par l'Etat de niveau 6 (cadre européen des certifications)

Sanction de la formation/Diplôme préparé

Certification professionnelle (CERTIF)



LGTP Sévigné Saint-Louis

Coordonnées

2, avenue de la Libération
63500 - ISSOIRE
04 73 89 18 95
bts@institutionsevigne.fr
<https://www.institutionsevigne.com/>

Contacts

Contact de la formation

Laurène CHIRAND
polesuperieur@institutionsevigne.fr
06 70 47 83 98

Référent handicap

Frédérique PRULHIÈRE
fprulhiere@institutionsevigne.fr
04 73 89 18 95



Informations générales

- **Type de formation:** Formation en apprentissage



Publics et objectifs

- **Public concerné:** Formation proposée sous statut d'apprentissage uniquement
- **Objectifs:** A l'issue de la formation vous serez capable de:
 - Contribuer à la performance commerciale en définissant un plan en lien avec les objectifs fixés par la direction générale, en pilotant sa mise en œuvre, effectuée en collaboration avec les équipes marketing, et en mesurant ainsi que contrôlant le résultat des actions menées.
 - Développer, dans un périmètre en responsabilité, le potentiel d'affaires, participer au développement d'un secteur géographique, d'un portefeuille de comptes et en particulier de grands comptes, d'une agence commerciale.



(siège régional)
4, rue de l'Oratoire
69330 CALUIRE ET CUIRE
contact@akteap.cneap.fr
www.akteap.fr

Association loi 1901
N° SIRET: 50304921500026
N° UAI: 0693764S

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 84 69 17362 69. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.



Dates et cycle de la formation

- **Année d'entrée dans le cycle:** En 1 an
- **Date de début:** 08/09/2025
- **Date de fin:** 05/09/2026
- **Durée du contrat:** Un contrat d'apprentissage peut démarrer au plus tôt 3 mois avant le début de la formation et aller jusqu'à 2 mois après la date de fin de la formation.
- **Aménagement PSH durée de la formation:** Adaptations pédagogiques et aménagements spécifiques possibles pour les personnes en situation de handicap (PSH).



Rythme et durée

- **Rythme en centre:** 1 semaine
- **Rythme en entreprise:** 2 semaines
- **Commentaire rythme:** 16 semaines de formation entre début septembre et fin mai
- **Durée en années:** 1
- **Durée en heures de formation:** 550
- **Durée en heures en entreprise (minimum):** 1050



Prérequis

- **Âge:** De 16 à 29 ans révolus.
Certains publics peuvent entrer au-delà de 29 ans : les apprentis préparant un diplôme ou titre supérieur à celui obtenu, les travailleurs handicapés (sans limite d'âge), les personnes ayant un projet de création ou de reprise d'entreprise. Nous consulter pour une étude personnalisée.
- **Voie d'accès:** Diplôme (BTS, DUT, L2) ou certification professionnelle de niveau 5 ou 2 années de formation sanctionnées par 120 ECTS
- **Qualités attendues:** Motivation à exercer le métier visé et pour la formation en alternance



Entreprises d'accueil

Toute entreprise pratiquant le commerce en BtoB et la négociation complexe



Architecture et contenu de la formation

Bloc de compétence 1 : Concevoir le plan d'action commerciale du périmètre en responsabilité

Bloc de compétence 2 : Développer un portefeuille clients BtoB

Bloc de compétence 3 : Négocier des accords contractuels complexes

Bloc de compétence 4 : Piloter la qualité et la performance de l'action commerciale sur le périmètre en responsabilité

• Possibilité de valider un ou des blocs de compétences: Oui

• Si oui, lesquels: -



Modalités d'évaluation et sanction de la formation

• **Modalités d'évaluation:** Simulation certifiante: Mises en situation professionnelle réelles ou reconstituées - Etudes de cas - Cas pratique
Epreuve de négociation
Livrable professionnel - soutenance orale

- Soutenance orale de fin de formation

• **Crédits ECTS:** Non

• **Equivalences:** Nous consulter pour une étude personnalisée.



Méthodes mobilisées

Formation par la voie de l'apprentissage. Pédagogie de l'alternance. L'enseignant-formateur construit des séquences d'apprentissage en lien avec les expériences en entreprise des alternant(e)s et le métier préparé. Des outils de liaison relatifs au suivi de l'apprentissage sont mis en place, en particulier le livret d'apprentissage dont l'utilisation est obligatoire. A minima, deux visites de suivi sont menées par les formateurs par année de formation et un dialogue régulier est noué avec les maîtres d'apprentissage.

Pédagogie active privilégiant :

- Les mises en situation ou simulations individuelles et collectives de résolution de problèmes (exercices pratiques, travaux sur plateaux techniques)
- La mobilisation des savoirs acquis en cours théoriques sur l'élaboration de projets
- Une organisation coopérative des apprentissages
- Une responsabilité personnelle de l'alternant(e) (plan de travail, auto-évaluation).



Après la formation

- **Passerelles:** Nous consulter pour une étude personnalisée.
- **Suites de parcours:**
 - Poursuivre ses études à l'Université ou dans l'une des écoles référencées à la Conférence des Grandes Écoles (selon critères de sélection)
 - Poursuivre ses études dans l'une des écoles référencées au RNCP de France compétences (Mastère)
 - Créer son entreprise
- **Débouchés professionnels:** Responsable compte secteur (RCS) ou géographique
Responsable compte clés ou grands comptes (KAM - Key Account Manager)
Responsable technico-commercial
Responsable de clientèle
Responsable de la relation client
Business developer
Ingénieur commercial
Chef de secteur
Chef de marché – responsable de marché
Chargé d'affaires
Attaché commercial
Technico-commercial secteur



Modalités et délai d'admission

- **Modalité de recrutement principale:** Dossier
 - **Autres modalités de recrutement:**
 - **Personnalisation sur positionnement:** Personnalisation du parcours possible en fonction du parcours antérieur et des résultats d'une évaluation diagnostique, avec entrée décalée sur parcours possible. Nous pouvons adapter nos parcours aux situations de handicap.
- Pour postuler à cette formation, merci de cliquer sur le lien suivant : <https://akteap.ymag.cloud/index.php/preinscription/>



Modalités financières

Pour l'apprenti :

En conformité avec l'article L6211-1 (Code du travail), la formation est gratuite pour l'apprenti et pour son représentant légal.

Pour l'employeur :

- Pour les employeurs privés, la formation est éligible à la prise en charge financière par l'Opérateur de Compétences (OPCO) de l'entreprise d'accueil; en application des niveaux de prise en charge par France Compétences et selon les barèmes de la branche. Un reste à charge peut être demandé à l'employeur.
- Pour les employeurs publics d'État et hospitaliers, la formation est prise en charge par ces derniers.
- Pour les employeurs publics territoriaux, la formation peut être prise en charge par le CNFPT (Centre National de la Fonction Publique Territoriale).

Coût : nous consulter



Les + de la formation

Engagements et partenariats:

- Un accès au monde de l'entreprise facilité grâce à l'alternance et à notre réseau de partenaires (entreprises, DCF, Synerg'Iss...)
- Suivi en entreprise réalisé par un tuteur pédagogique (également formateur en Bachelor)
- Un projet d'entrepreneuriat à réaliser sur l'année avec l'ensemble de la promotion.

Restauration: Oui

• Détails:

Restauration :

- Cantine / Self sur place
- Salle de repas équipée (micro-ondes, réfrigérateur, machine à café, tables et chaises, mange-debouts, vaisselle)
- Commerces alimentaires et de restauration à proximité

• Accessibilité PSH de la restauration: Oui

Hébergement: Non

• Détails:

Liste de logements à louer auprès de particuliers et places réservées au Foyer Jeunes Travailleurs "La Passerelle" à Issoire

• Accessibilité PSH de l'hébergement: Non

Matériel / Équipement:

Moyens techniques :

- Internet
- Abonnement Microsoft 365 (Word, Excel, PowerPoint, OneDrive ...) le temps de la scolarité
- Ordinateurs, vidéo-projecteurs
- Bornes de recharge sécurisées pour téléphones portables
- Copieur couleur
- ENT EcoleDirecte
- Prêt de livres conseillés dans le cadre de la formation

• Accessibilité PSH du matériel et de l'équipement: Achat possible de matériel et équipement spécialisé pour les personnes en situation de handicap.

Pour plus d'information : nous contacter.



Rémunération

• **Rémunération de l'apprenti:** L'apprenti perçoit une rémunération déterminée en pourcentage du SMIC en fonction de l'âge et l'année dans le cycle de formation, hors exceptions (convention collective de l'employeur, antériorité...)

• Aides prises en charges par l'établissement:

- Aides à l'acquisition d'équipements pédagogiques (sous conditions).
- Aide pour l'hébergement (si internat proposé par l'établissement).
- Aide pour la restauration (si solution de restauration collective proposée par l'établissement)
- Aide au financement du permis de conduire de 500€ pour les apprentis majeurs

→ Plus d'infos : www.1jeune1solution.gouv.fr



Accès et accessibilité P.S.H

- **Accès par transport:**

gare à 10 min à pieds

bus Cherpa

Transports scolaire

- **Accessibilité P.S.H des locaux:** Oui totale



Indicateurs de résultat

SEVIGNE ST LOUIS

	2023-24	2022-23	2021-22	2020-21
Bachelor CA Taux de réussite de cette formation dans l'établissement <i>Obtenu / Présenté</i>	EC EC/EC	NA NA/NA	NA NA/NA	NA NA/NA
Formations d'Akteap dans l'établissement Taux de réussite <i>Obtenu / Présenté</i>	EC EC/EC	83% 5/6	100% 2/2	NA NA/NA
Taux d'insertion professionnelle de cette formation (Enquête réalisée 6 mois après la fin de formation)	EC	EC	38%*	44%*
Taux d'insertion de cette formation dans le métier visé (Enquête réalisée 6 mois après la fin de formation)	EC	EC	35%*	NC
Taux de poursuite d'étude de cette formation	EC	EC	55%*	50%*
Satisfaction globale Apprenants entrants de cette formation (Enquête réalisée en début de formation) <i>Répondants / Sondés</i>	100% 2/3	89%* 600/2531	90%* 365/2485	92%* NA/NA
Satisfaction globale Apprenants sortants de cette formation (Enquête réalisée en fin de formation) <i>Répondants / Sondés</i>	EC	76%* 516/2428	68%* 354/2400	83%* NA/NA
Taux d'abandon de cette formation	EC	14%*	14%*	11%*

EC : En Cours • NA : Non Applicable • NC : Non Concerné

* Taux global calculé sur l'ensemble des apprenants d'Akteap.

Retrouvez également tous les résultats globaux du centre de formation sur notre page : akteap.fr/qui-sommes-nous